

HYVÄ MYY HYVIN, ERINOMAISESTA SAA ENEMMÄN

Lähtölaskenta-valmennusohjelma 20.9. – 28.10.2016

Hyvä palvelu, mutta voisiko se olla vielä vähän parempi? Hieno tuote, mutta olisiko se uudistettuna vielä vähän myyvämpi? Jokaisessa tuotteessa ja jokaisessa palvelussa on jotain parannettavaa. Palveluja täytyy päivittää ja tuotteita tuunata – se on ainoa tapa pitää ne myyvinä ja mielenkiintoisina.

Tämä valmennus on sinulle, jolla on tuote tai palvelu. Tämä valmennus on sinulle, joka haluat tehdä tuotteillasi ja palveluillasi enemmän myyntiä. Lähtölaskenta on alkanut – oletko mukana vai jäätkö kentälle katsomaan muiden kiitäessä ohi?



Valmennuspäivä 1.

KOKONAAN UUSI VAI PARANNETTU VANHA?

Uudistuminen ja innovaatiot

- Miten haetaan kasvua innovaatioiden avulla?
- Miten tuetaan innovaatioita työpaikalla?
- Mitä mahdollisuuksia minulla on suojata palveluni/ tuotteeni?
- Miten hyödynnän ipr:ää kaupallisesti?

Valmennuspäivä 2.

MITÄ ASIAKAS TYKKÄSI?

Palvelumuotoilu

- Mitä on palvelumuotoilu ja mistä osista se koostuu?
- Mihin kaikkeen palvelumuotoilu sopii?
- Miten otan asiakkaan suunnittelutyön keskiöön?

Valmennuspäivä 3.

MITÄ SAA MAKSAA?

Tuotteen ja palvelun hinnoittelu

- Hinnanmuodostusmallit ja hinnoittelumallit
- Hinnan merkitys ostoprosessissa?
- Hinnalla asemoituminen
- Miten hinnoittelu vaikuttaa talouteen?
- Miten tuotteistan?
- Millaista on hyvä tuotteistus?

Valmennuspäivä 4.

MITEN MUUT SEN TEKEVÄT?

Markkinatutkimus ja kilpailija-analyysi

- Missä tilanteissa markkinatutkimus on hyvä toteuttaa?
- Miten markkinatutkimuksen voi toteuttaa?
- Mitä markkinatutkimus pitää sisällään?
- Mitä kilpailija-analyysissä kannattaa huomioida ja miksi se kannattaa aina tehdä?

Valmennuspäivä 5.

MITEN PÄASEN KUNTAMARKKINOILLE?

Julkiset hankinnat

- Perustiedot hankintalaista, tarjouksen jättämisestä ja periaatteista.
- Miten kuntien kilpailutukset etenevät?
- Milloin kunta kilpailuttaa?
- Miten voin tarjota tuotettani/palveluani kunnille?
- Missä vaiheessa kunta voi käydä vuoropuhelua yrittäjien kanssa?

Lopuksi

MITEN MULLA MENEET?

Henkilökohtainen klinikkatapaaminen valmennuksen päätteeksi



**Lähtölaskenta-valmennus on osa
Keuken Koelento-tuotekehitys-
palvelua, jonka omavastuuhinta
yrittäjälle on 450 € + alv.**

*Hinta sisältää valmennuksen sekä
kaikki Koelentoon kuuluvat pal-
velut.*

**Ilmoittaudu nopeasti, paikkoja
on rajoitetusti!**

JENNI TOLVANEN

Yrityskehityspäällikkö

jenni.tolvanen@keuke.fi

050 368 4147

RIA LAURILA

Yritysneuvoja

ria.laurila@keuke.fi

050 3522 577

