

KUTSU: KEUKE GOES SALES!

MYYY.NIIN ETTÄ TUNTUU

KEUKE
KASVUN MAHDOLLISTAJA

WWW.KEUKE.FI

- >> **TIISTAINA 4.4.2017 KLO 17.00 – 19.30**
Kahvit klo 16.30 alkaen
- >> **JÄRVENPÄÄ-TALON JUHANI AHO-SALI**
Hallintokatu 4, Järvenpää
- >> TILAISUUS ON **MAKSUTON**

Korulauseita, selkään taputtelua ja ulkoa opittuja fraaseja vai psykologista silmää? Tuloksellinen myynti on monen asian summa, jossa pitää osata osallistaa asiakkaita, kohdistaa oikein, toimia monissa kanavissa ja tarttua liideihin. Keuken myyntikoulutus esittelee sinulle myynnin kasvattamisen ajankohtaisia keinoja.

Luennoitsijana on Suomen ensimmäinen myynnin johtamisen professori **Petri Parvinen**, joka on kansainvälisen tieteellisen uransa lisäksi toiminut myös yrittäjänä ja myyjänä. Parvisen viimeisin kirja "Myyntipsykologia – Näin meille myydään" keskittyy vuorovaikutuksen merkitykseen.

ILMOITTAUTUMISET **31.3.** MENNESSÄ OSOITTEESSA:
<https://my.surveypal.com/Myyntikoulutus>

TAI **TÄSTÄ** QR-KOODIN AVULLA >>

