

KUTSU

BISNEKSELTÄ BISNEKSELLE

KEUKEN MARKKINOINNIN JA MYYNNIN ILTAKOULU

KEUKA
KASVUN MAHDOLLISTAJA

WWW.KEUKE.FI

- >> **TIISTAINA 15.9.2015 KLO 17.30 – 19.30** (Kahvit alkaen klo 17)
- >> **JÄRVENPÄÄ-TALO**, Juhani Aho- sali, Hallintokatu 4
- >> TILAISUUS ON **MAKSUTON**

On aivan eri juttu myydä yritykselle kuin kuluttajalle. Kun asiakkaanasi on toinen yritys, on tärkeää keskittyä asiakasvalintaan ja asiakastarpeeseen varsinaista myyntitilannetta unohtamatta. Ja miten se myynti sitten clousataan ja kauppa saadaan kotiin? Ehkä vastaus onkin ennalta arvaamaton ehdotus myyjältä. Ilmoittaudu heti, niin saat tietää!

Kouluttajana on Laurea-ammattikorkeakoulun aluejohtaja **Mika J. Kortelainen**, joka on myynnin kehittämisen ja asiakkuuksien johtamisen asiantuntija. Hän on ollut toteuttamassa kymmenien yritysten myyntiprosessien kehittämistä ja asiakkuuksien johtamisen toimintaa. Henkilökohtaisena kiinnostuksen kohteena on erikokoisten yritysten myyntitoiminnan kehittäminen.



LAUREA
AMMATTIKORKEAKOULU

ILMOITTAUTUMISET **9.9.** MENNESSÄ OSOITTEESSA:

<https://my.surveypal.com/myyntijamarkkinointi>

TAI **TÄSTÄ** QR-KOODIN AVULLA >>

LÄMPIMÄSTI TERVETULOAI!

