

# MYYYVÄ YRITTÄJÄ



- » **YRITTÄJÄN KASVUVALMENNUS KEVÄT 2015**
- » **MYynti- JA MARKKINOINTIOSAAMISTA KÄYTÄNNÖNLÄHEISESTI**
- » **13.1.-24.2.2015 KEUKESSA KERAVALLA**

Miten ja missä kanavissa tavoitan asiakkaani? Miten asiakaskokemus vaikuttaa ostopäätöksen tekemiseen? Miten erottaudun kilpailijoista? Miten sosiaalinen media tukee myyntiäni? Missä bisneksessä toimin? Myyntityö ja markkinointi helpottuvat, kun saat käteesi menestyksen avaimet! Käymme myyntiä ja markkinointia läpi käytännönläheisesti, kädestä pitäen opastaen.

Keuken järjestämä Myyvä yrittäjä -koulutus sopii erinomaisesti yrittäjille sekä myynnin ja markkinoinnin parissa työskenteleville henkilöille, jotka haluavat päivittää osaamistaan vastaamaan tämän päivän haasteita. Osallistujat saavat koulutuksen ajan tukea ja ohjausta valmentajilta sekä Keuken omalta yritysneuvojalta. Tule mukaan – samalla verkostoidut muiden yrittäjien kanssa!

» <b>13.1.</b>	KLO 12 – 18	ASIAKASHANKINTA JA RATKAISUMYYNTI
» <b>27.1.</b>	KLO 13 – 18	IDEASTA TOTEUTUKSEEN
» <b>10.2.</b>	KLO 13 – 18	KAUPALLINEN VIESTINTÄ
» <b>24.2.</b>	KLO 13 – 18	SÄHKÖINEN MARKKINOINTI

## ASIAKASHANKINTA JA RATKAISUMYYNTI

- » Uusia näkökulmia asiakashankintaan
- » Asiakkaan ostopäätöksen vahvistaminen
- » Kertaostajista kanta-asiakkaaksi

## KAUPALLINEN VIESTINTÄ

- » Yritys viestijänä
- » Vaikuttava asiakasviestintä
- » Kaupallisen viestinnän työkalut

## IDEASTA TOTEUTUKSEEN

- » Strategian määrittäminen
- » Asiakaslähtöinen konseptointi

## SÄHKÖINEN MARKKINOINTI JA SOSIAALISET MEDIAT

- » Sosiaalisen median kanavat ja roolit
- » Sähköinen markkinointi myynnin tukena

KOULUTUSJAKSON PÄÄTTEEKSI JA JOKAISEN KOULUTUSPÄIVÄN YHTEYDESSÄ PIDETÄÄN **FOKUSOINTI-KLINIKKA**, JOKA MAHDOLLISTAA **YRITTÄJÄN HENKILÖKOHTAISEN SPARRAUKSEN** HÄNTÄ ASKARRUTAVIEN ASIOIDEN OSALTA.

**KEUKA**  
KASVUN MAHDOLLISTAJA

# HELSINGIN OLKAIN OY

omistaja

*Marjaana Laajakoski*

**Keuken Myyvä yrittäjä -valmennuksessa** oivalsin, että asiakasymmärrys ja rohkea tekeminen ovat kaiken perusta. Koulutus tarjosi minulle monia käytännönläheisiä eväitä myyntiin ja markkinointiin omassa liiketoiminnassa. Oppi oli käytännönläheistä ja koulutukseen sisältyi myös henkilökohtaista ohjausta. Suosittelen tätä valmennusta lämpimästi muille yrittäjille!

## TÄSTÄ TYKKÄSIN:

- » Käytännönläheinen ja helposti omaksuttava koulutussisältö
- » Tiivis kokonaisuus
- » Konkreettiset eväät arkeen
- » Henkilökohtainen ohjaus
- » Verkostoituinen ja kokemusten jakaminen

Helsingin Olkain Oy:n on perustettu 1994, mutta sen ulottuvat jo 1930-luvulle, jolloin yritys tunnettiin nimellä "Olkain". Tuotteet tehdään Nurmijärvellä käsityönä, tarkoin valittuja materiaaleja käyttämällä ja perinteitä kunnioittaen.



HELSINGIN  
OLKAIN

## TULE MUKAAN OPPIMAAN, TEKEMÄÄN JA VERKOSTOITUMAAN

PAIKKOJA RAJOITETUSTI, JOTEN VARMISTA OSALLISTUMISESI 12.12.2014 MENNESSÄ.

**VALMENNUKSEN  
KOKONAISHINTA  
200€ (+ ALV 24%)**

## HINTAAN SISÄLTYY:

- » Koulutus materiaaleineen
- » Ohjatut etätehtävät
- » Henkilökohtainen opastus
- » Osallistuminen fokusointiklinikkaan
- » Illtapäiväkahvit

## LISÄTIEDOT JA ILMOITTAUTUMINEN:

- » Sitovat ilmoittautumiset 12.12.2014 mennessä.
- » Mukaan valitaan rajattu määrä yrityksiä.

**Elina Duréault**

Yritysneuvoja

050 366 8588 | [elina.dureault@keuke.fi](mailto:elina.dureault@keuke.fi)

Keski-Uudenmaan Kehittämiskeskus Oy  
Puuvälönaukio 2 D, 04200 Kerava

**KEUK3**  
KASVUN MAHDOLLISTAJA